

# Conceptualization of the urban branding model in tourism development

## (Case Study: Yazd )

**Mohammad Bagher Nadi** - Department of Urbanism, Yazd University, Yazd, Iran.

**Reza Akbari<sup>1</sup>** - Department of Urbanism, Yazd University, Yazd, Iran.

**Mohsen Rafieian** - Department of Urbanism, Yazd University, Yazd, Iran.

---

Received: 28 September 2021      Accepted: 23 January 2022

### Highlights

- Citizens, tourists, students, investors, and urban management as important beneficiaries of urban branding.
  - Importance of establishing a destination management organization in Iran.
  - Importance of creating an urban brand for the competitive advantage of the city.
  - Identification of the various labels given to Yazd with respect to heritage and history, religion and spirituality, industry and production, and the environment.
- 

### Extended abstract

#### Introduction

The choice of cities for life, tourism, education, and investment depends on their perceived images, and the process of creating a positive image of a city is called urban branding. Urban branding is one of the most important factors in the development of the tourism industry. In Iran, this issue has received less attention despite the high potentials of many cities for branding (Dinnie, 2013, p. 16). Therefore, the purpose of this article was to examine the various aspects of this issue in order to provide a model to facilitate urban branding in the development of tourism.

#### Theoretical Framework

A brand is a concept designed to develop a product (Chan et al., 2021, p. 331), and involves two definition categories. In the first category, a brand is defined as a set of related assets and liabilities and a brand name (Gómez et al., 2018, p. 191). In the second category, it is defined as a collection of perceptions that are there in people's minds (Hildreth, 2012, p. 4). The brand of a city, like that of a product, is an external signal that evokes emotions, increases awareness, and influences behaviors (Gómez et al., 2018, p. 191), but it may be more complex because of ownership, stakeholder participation, and brand development (Herget et al., 2015, p. 120; Yang et al., 2018, p. 1).

#### Methodology

Since official branding plans are not very common in Iran, and no official branding plan was developed in the city of Yazd, a qualitative method has been used in the present study along with the grounded theory. For this purpose, the first group was selected for in-depth semi-structured interviews, which included professionals in urban management, tourism, and academics, based on criteria such as familiarity with the concepts of branding and tourism and with the city of Yazd and availability and preparedness for cooperation. The next groups were introduced for interview by the same group. Sampling continued until no more new idea was created, and the research achieved theoretical saturation and adequacy. It should be noted that the twelfth sample achieved partial saturation, but the research process continued until the fourteenth.

#### Result and Discussion

---

<sup>1</sup> Responsible author: R\_Akbari@yazd.ac.ir

Many studies concerning urban branding and tourism indicate that urban branding has a positive effect on tourism prosperity—including (Feyzi et al., 2020; Herget et al., 2015; Jovic, 2018; Mousavi et al., 2017; Shutaieva et al., 2020). The present research was conducted to facilitate branding in Yazd based on the results of these studies and in line with some others—including (Ghanbari et al., 2021; Hankinson, 2007; Menvariyan et al., 2013; Mohammadifar, 2018; Setiadi et al., 2021) which have sought to provide strategies and present a model for further prosperity of tourism through creation or enhancement of branding. Thus, it can be effective in the creation or enhancement of urban branding and monitoring of its proper implementation besides formation of a special working group on branding or establishment of a destination management organization to adopt strategies such as attracting the participation of public institutions in development and implementation of branding plans, training managers and employees to better implement branding projects, holding international celebrations and events for brand development, and developing the tourism infrastructure. This will also have positive consequences from various economic, social, environmental, physical, and urban management aspects.

### Conclusion

- The five groups of citizens, tourists, students, investors, and urban management are the stakeholders who benefit in the short term and in the long term from urban branding if the city is properly branded. Therefore, different cities in the world need to adopt appropriate branding and competition strategies to attract the above stakeholders for life, tourism, education, and investment.
- Despite their high potentials for branding, many cities in Iran do not have urban branding administrators, and the tourism sector is even spread in organizations such as municipalities, directorates for cultural heritage, and chambers of commerce. A destination management organization must be established to enhance integrated urban management, and its branches in different cities must undertake to create or enhance an urban brand and monitor its continuity.
- In urban branding, it is important to consider the distinctive, competitive identity of the city, so it is necessary to manage several brands that are sometimes developed unofficially and unilaterally in different cities (as in Yazd), as brand confusion in cities indicates a lack of coordination between different organizations, and creates challenges that outweigh its benefits.

### Key words:

Urban Branding, Tourism, Yazd

**Citation:** Nadi, M.B., Akbari, R., Rafieian, M., (2022) Conceptualization of the urban branding model in tourism development (Case Study: Yazd), Motaleate Shahri, 11(43), 3–14. doi: 10.34785/J011.2022.452/Jms.2022.98.

### Copyrights:

Copyright for this article is retained by the author(s), with publication rights granted to Motaleate Shahri. This is an open-access article distributed under the terms of the Creative Commons Attribution License (<http://creativecommons.org/licenses/by/4.0>), which permits unrestricted use, distribution, and reproduction in any medium, provided the original work is properly cited.



# تبیین مدل برنده‌سازی شهری در راستای توسعه گردشگری

## نمونه مورد مطالعه: شهریزد

محمدباقر نادی - دانش آموخته کارشناسی ارشد برنامه ریزی شهری، گروه شهرسازی، دانشکده هنر و معماری، دانشگاه یزد، یزد، ایران.  
رضا اکبری<sup>۱</sup> - استادیار، گروه شهرسازی، دانشکده هنر و معماری، دانشگاه یزد، یزد، ایران.  
محسن رفیعیان - استادیار، گروه شهرسازی، دانشکده هنر و معماری، دانشگاه یزد، یزد، ایران.

تاریخ دریافت: ۶ مهر ۱۴۰۰ | تاریخ پذیرش: ۳ بهمن ۱۴۰۰

### چکیده

برنده‌سازی شهری به عنوان روشی برای افزایش جاذبه شهر مطرح است که با شکل دهی یا تغییر تصاویر ذهنی مخاطبان، موجب تمایز شهرها می‌شود. هدف مقاله حاضر ارائه مدلی است تا برنده‌سازی شهری در راستای توسعه گردشگری را تسهیل کند. در این پژوهش، شهریزد به عنوان محدوده مطالعاتی مدنظر قرار گرفته است. روش پژوهش حاضر، کیفی بوده و تلاش دارد تا با استفاده از راهبرد داده‌بنیاد، مدل گفته شده را از مصاحبه‌های نیمه ساختاریافته با حرفه‌مندان، دانشگاهیان و نخبگان استخراج کند. مصاحبه‌شوندگان با تکنیک ارجاعی زنجیره‌ای (گلوله بر فی) انتخاب شدند و در نمونه دوازدهم، اشباع نظری تا حدودی شکل گرفت، اما روند پژوهش تا مصاحبه چهاردهم ادامه یافت. نتایج پژوهش بیان می‌کند که «لزوم رقابت شهرها در عرصه جهانی»، «مشکلات اقتصادی و لزوم توجه به گردشگری و برنده‌سازی شهری» و «پتانسیل بالای شهریزد برای توسعه گردشگری و برنده‌سازی شهری» از شرایط علی تحقیق بوده و لزوم بررسی موضوع را آشکار می‌سازد. همچنین این پژوهش نشان می‌دهد با مجموعه راهکارهایی از جمله «تشکیل کارگروه ویژه برنده‌سازی در شهر یزد»، «جلب مشارکت نهادهای مردمی در تدوین و اجرای طرح‌های برنده‌سازی»، «آموزش به مدیران و کارمندان برای اجرای هرچه بهتر طرح‌های برنده‌سازی شهری»، «برگزاری جشن‌ها و رویدادهای ملی و بین‌المللی به منظور توسعه برنده» و «توسعه زیرساخت‌های گردشگری» می‌توان توسعه گردشگری را از طریق برنده‌سازی در شهر یزد دنبال کرد که پیامدهایی همچون «تأمین درآمد پایدار برای مجموعه مدیریت شهری یزد»، «تقویت هویت منحصر به فرد شهر یزد»، «کاهش مهاجرت»، «افزایش رضایتمندی گردشگران داخلی و خارجی شهریزد»، «جهانی شدن»، «توسعه سرمایه اجتماعی»، «دستیابی به رشد اقتصادی» و «دستیابی به مدیریت شهری یکپارچه» را در پی خواهد داشت.

**واژگان کلیدی:** برنده‌سازی شهری، یادسازی شهری، گردشگری، یزد.

### نکات برجسته

- شهروندان، گردشگران، دانشجویان، سرمایه‌گذاران و مدیریت شهری به عنوان ذی نفعان مهم برنده‌سازی شهری
- لزوم ایجاد سازمان مدیریت مقدس در ایران
- اهمیت ایجاد برنده‌سازی در راستای مزیت رقابتی شهر
- شناسایی القاب مختلف یزد در ابعاد فرهنگی و تاریخی، مذهبی و معنوی، صنعتی و تولیدی و زیست محیطی

که گرددشگری باعث گسترش ویروس کرونای جدید می‌شود و در نتیجه اقدامات برای کنترل کرونا، گرددشگری را نیاز این می‌برد و سئوالات Singh et al., 2021, p. 1) اینده این صنعت ایجاد می‌کند (، 2021). پژوهش حاضر، با فرض از میان رفتن یا کاهش چشمگیر اثر کرونا بر گرددشگری به دلیل روند مشبت واکسیناسیون جهانی، تنها به تبیین برنده‌سازی شهری در راستای توسعه گرددشگری پرداخته و از بررسی تأثیر کرونا بر گرددشگری صرف نظر کرده است.

در ایران برنده‌سازی شهری به حال خود رها شده تا از طریق جک‌ها، شایعات، اخبارپراکنده، داستان‌ها و خاطرات افراد شکل بگیرد. چنین بی‌تدبیری سبب شده تا طنزهای منفی بسیاری نیز برای شهرهای ایران ساخته شود (Dinnie, 2013, p. 16). جدول شماره ۱، بیانگر پتانسیل بالای برخی شهرهای کشور برای برنده‌سازی شهری است؛ زیرا دارای ویژگی‌های منحصر به فردی بوده که در اذهان عمومی نقش بسته و در میان مردم به نام‌های خاصی مشهور هستند. اما نکته قابل توجه اینجاست که برای این شهرها طرح‌های برنده‌سازی شهری به صورت رسمی تهیه و اجرا نشده است.

**۱. مقدمه**  
انتخاب شهرها برای زندگی، توصیه آن به دیگران و تصمیم به ترک آن، به تصویر درک شده از شهر بستگی دارد (Gilboa & Jaffe, 2021, p. 4). تصویر درک شده از شهر با مفهومی به نام برنده‌سازی شهری تفسیر می‌شود (Chan et al., 2021, p. 330). در واقع فرایند ساخت تصویر شهر که هدف از آن تأثیرگذاری مطلوب بر ذهن گروه‌های هدف است، برنده‌سازی شهری نام دارد (Scholvin, 2021, p. 5). در سال‌های اخیر، برنده‌سازی شهری به بخشی از دستور کار سیاسی اکثر شهرها تبدیل شده است (Karagiannis & Andrinos, 2021, p. 2) و می‌توان آن را به عنوان برنامه‌ریزی برای ایجاد، مدیریت و یا بهبود ادراکات ازیک شهر موجود تعریف کرد که هدف از آن تأثیرگذاری بر رفتار گروه‌های هدف است (Jojic, 2018, p. 152).

برنده‌سازی شهری از مهمترین عوامل در پیشرفت صنعت گرددشگری است (Fernandez & Meethan, 2014, p. 118). این صنعت یکی از صنایع مترقی است که فعالیت‌های آن تا حد زیادی بر اقتصاد کشورهای مختلف تأثیر می‌گذارد. البته همه‌گیری جهانی کووید ۱۹ این صنعت حساس را با شرایط بی‌سابقه‌ای مواجه کرده است. به طوری

جدول شماره ۱: القاب برخی شهرهای ایران

لقب	شهر	لقب	شهر
سرزمین طلوع آفتاب، عروس راگرس	ایلام	برزیل ایران	آبادان
یونان کوچک	بروجن	شهر شب زنده دار	اهواز
شهر نیلوفرهای آبی	بندر انزلی	پاریس کوچولو	بروجرد
سرزمین آین و مرام، سرزمین نخل و دریا	بوشهر	شهر عارفان	بسطام
شهر هزار ماسوله	پاوه	دبی ایران	بندر گناوه
سرزمین کلیساها و آبشارها	جلفا	شهر نرگس و شقایق	بهبهان
سرزمین همیشه بهار	چابهار	شهر اولین‌ها	تبیز
عروس شهرهای ایران	رامسر	هندوستان کوچک، کالیفرنیای ایران	جیرفت
شهر طلای سبز	رفسنجان	شهر صد دروازه	دامغان
سرزمین لی لی بوت‌های ایران	روستای ماختویک	سرزمین رنگ‌ها	روستای چشت
سرزمین چشم‌های بهشتی	سرعنین	شهر باران‌های نقره‌ای، شهر باران	رشت
سرزمین هزار چشممه	سمیرم	زادگاه خورشید ایران	سراوان
بهشت ایران	سویاتان	شهر اخلاق، اقیانوس لمحه‌ها	سمنان
شهر گل و بلبل، شهر راز، شهر طرب و ناز، شهر بهار ناز	شیراز	سرزمین شقایق‌های وحشی	سنندج
سرزمین لاله‌های واژگون / سرزمین چهار فصل	کهگیلویه و بویر احمد	سرزمین نخل و آفتاب، سرزمین کویر دریا، سرزمین اسطوره‌ها	سیستان و بلوچستان
سرزمین طلای سرخ	قائنات	بهشت گمشده ایران، هندوستان ایران	طرام
سرزمین عجایب هفتگانه	قسم	شهر مجسمه‌های ایران	فونمن
ایران کوچک	کرج	دارالمؤمنین، شهر گل و گلاب	کاشان
سرزمین صخره‌ای ایران	کلیبر	دیار کریمیان	کرمان
نگین، مروارید و عروس خلیج فارس	کیش	عروس کویر ایران	طبس
شهر خورشید تابان، جزیره اقوام	گرمسار	شهر طلای سفید	گرگان
سرزمین آبشارها، سرزمین گیسوان آبی	لرستان	عروس گیلان	لاهیجان
پاییخت نجوم ایران	مراغه	بورلی هیلز تهران، سوئیس ایران	لواسان
شهر آب‌های خروشان	میاندوآب	هلند ایران	محلات
شهر فرشته‌ها، شهر کوتران سفید	ورزنه	شهر فیروزه‌ای ایران	نیشابور
شهر مادها	همدان	جزیره رنگین کمان	هرمز
شهر میراث جهانی، شهر بادگیرها، دارالعباده و ...	بزد	موзе آجری ایران	دزفول

تسهیل برنده‌سازی شهری در راستای توسعه گردشگری بپردازد. پیش از انجام پژوهش حاضر، پژوهشگرانی با انجام پژوهش‌هایی با روش‌های مختلف به موضوع برنده‌سازی شهری در مقاصد گردشگری پرداخته‌اند که یافته‌ها و نتایج پژوهش‌های آنها در جدول شماره ۲ آورده شده است.

پس از بیان فوق، می‌توان گفت مسئله‌ای که پژوهش حاضر با آن روبه روست، این است که با وجود پتانسیل بالای شهرهای ایران برای برنده‌سازی شهری (همان طور که در جدول شماره ۱ آمده) و نقش مؤثر برنده‌سازی در توسعه گردشگری، در عمل در ایران کمتر طرح‌های برنده‌سازی تهیه و اجرا شده است. بنابراین هدف مقاله حاضر این است تا ضمن بررسی جنبه‌ها و ابعاد مختلف این موضوع، به ارائه مدلی برای

جدول شماره ۲: بررسی پژوهش‌های پیشین مرتبط با موضوع پژوهش حاضر

کشور	منبع	روش	هدف	یافته‌ها یا نتایج
۱	(Menvariyan et al., 2013)	داده‌بنیاد	دسته دوم	به منظور انجام برنده‌سازی در کلانشهرهای ایران باید این گام‌ها پیموده شود: ۱- تعریف اهداف روش، ۲- شکل‌گیری ستاد برنده‌سازی، ۳- شناسایی تصویرکنونی شهر، ۴- اندازه‌گیری پیشرفت، ۵- نهادهای نمودن فرآیند برنده‌سازی، ۶- تعیین هویت مطلوب، ۷- تدوین جایگاه‌یابی برای حذف شکاف بین تصویرکنونی و هویت مطلوب شهر و ۸- اجرای راهبرد
۲	(Mousavi et al., 2017)	تحلیل فازی و سوات	دسته اول	با برنده‌سازی مسائلی همچون تقاضای رو به کاهش گردشگران، فقدان شناخت کافی گردشگران از قابلیت‌های گردشگری شهرخرم‌آباد و اطلاع رسانی و تبلیغات کم در خصوص جاذبه‌های طبیعی و تاریخی این شهر مرتყع می‌گردد
۳	(Feyzi et al., 2020)	تحلیل عاملی تأییدی	دسته اول	برنده‌سازی مقصد تأثیرمثبت و معنی داری بر توسعه گردشگری شهری و ابعاد آن (ازش و فواید ادراک شده، حمایت و مشارکت و پایداری توسعه گردشگری) در کلانشهر تبریز دارد و می‌تواند با افزایش ارزش و فواید ادراک شده، حمایت ذی نفعان گردشگری از توسعه آن را افزایش دهد
۴	(Ghanbari et al., 2021)	داده‌بنیاد	دسته دوم	راهبردهای برنده‌سازی شیراز؛ توجه به ذی نفعان مختلف، فرهنگ‌سازی، ایجاد ساختار مناسب، تدوین سازوکار برنده‌سازی و برنامه‌های تبلیغی و ترویجی
۵	(Hankinson, 2007)	تحلیل محظوظ	دسته دوم	پنج اصل کلیدی مدیریت برنده مقصود: ۱- رهبری قوی، ۲- فرهنگ سازمانی برنده، ۳- هماهنگی فرآیندها، ۴- ارتباطات منسجم بین ذی نفعان مختلف و ۵- مشارکت های قوی و سازگار
۶	(Herget et al., 2015)	رگرسیون	دسته اول	میان برنده‌سازی شهری و افزایش قیمت هتل‌ها رابطه مثبتی وجود دارد. برنده شهری بر رقابت‌بندی و جذابیت مقصد برای گردشگری تأثیرمثبت دارد
۷	(Jojic, 2018)	تحلیل محظوظ	دسته اول	برنده‌سازی شهری به افزایش جایگاه مکان به عنوان مقصد توریستی، کمک کرده و اهمیت اقتصادی شهر افزایش می‌دهد
۸	(Mohammadifar, 2018)	داده‌بنیاد	دسته دوم	راهبردهای لازم برای برنده‌سازی مناسب شهری: سازماندهی تیم برنده‌سازی شهری، بازاریابی داخلی، تعیین گروه‌های هدف غیرمقدمی، توسعه بسته‌های تبلیغاتی، شناسایی و معرفی جاذبه رقابتی و برگزاری جشنواره‌های فرهنگی
۹	(Shutaieva et al., 2020)	تحلیل محظوظ	دسته اول	برندهای مقاصد گردشگری منعکس کننده اصالت منحصر به فردی هستند که نه تنها برای گردشگری، مهمنان نوازی و کسب و کار، بلکه برای طراحی و استفاده از فضاهای عمومی کاربرد دارند
۱۰	(Setiadi et al., 2021)	رگرسیون و پرسشنامه	دسته دوم	زمانی که راهبرد هم افزایی جامعه و ذی نفعان شهر به طور مناسب تنظیم شود، می‌توان مدیریت گردشگری و هویت برنده‌سازی شهر را تسهیل و تقویت کرد

برای مثال برای شهر بیزد ۱۹ برنده مختلف (جدول شماره ۶) شناسایی شده و حتی پس از ثبت جهانی در سال ۱۳۹۶ و اضافه شدن برنده شهر میراث جهانی به برندهای آن، گردشگری در بیزد، پیشرفت چشمگیری نداشته است. البته هیچ‌کدام از این برندها مورد توافق اکثریت ذی نفعان قرار نگرفته و شهر بیزد طرح‌های رسمی برنده‌سازی نداشته و طبق نظر صاحب نظران مختلف لازم است این پیام‌ها در یک جهت مدیریت شده و راهبرد برنده‌سازی به دقت تعریف شود (Gómez et al., 2018, p. 191). از آنجا که پژوهش حاضر در پی شناسایی روابط میان متغیرهای برنده‌سازی برای ارائه مدل برنده‌سازی در راستای توسعه گردشگری است، پیش از این چنین پژوهشی در شهر بیزد انجام نشده و پژوهش نیز دارای روشی کیفی است؛ از روش نظریه داده‌بنیاد استفاده شده است.

با مراجعه به جدول شماره ۲، همان طور که در بخش هدف مشخص شده است، می‌توان پژوهش‌هایی پیشین مرتبط با برنده‌سازی و گردشگری را از نظر هدف به دو دسته تقسیم کرد: دسته اول، پژوهش‌هایی هستند که صرفاً به رابطه برنده‌سازی و گردشگری و تأثیر مثبت برنده‌سازی مقصد بر رونق گردشگری اشاره کرده‌اند و دسته دوم پژوهش‌هایی هستند که به منظور رونق هرچه بیشتر گردشگری، راهکارهایی را برای ایجاد و تقویت برنده مناسب ارائه می‌دهند. با قبول تأثیر مثبت برنده‌سازی شهری بر توسعه گردشگری که در پژوهش‌های دسته اول مشخص شده، پژوهش حاضر، از پژوهش‌های دسته دوم به حساب می‌آید که در پی شناسایی روابط میان متغیرهای برنده‌سازی شهری و ارائه راهکارهایی برای برنده‌سازی مناسب است. در این راستا وجه تمایز آن با پژوهش‌های دسته دوم شرایط ویژه شهر بیزد است.

کالای فیزیکی می‌شود (Gómez et al., 2018, p. 191)، برخی دیگر برنده را یک تصویر کلی یا مجموعه‌ای از ادراکات و تداعیات می‌دانند که در ذهن مردم قرار دارد (Hildreth, 2012, p. 4). بنابراین می‌توان گفت برنده دارای دو دسته تعريف است که دسته نخست بیشتر بر کاربرد برنده و دسته دوم بیشتر بر ذهنیت و احساسات مخاطب تأکید دارد (Moghadam, 2016; Sanayeei & Molaei, 2014; Shafaghi, 2011).

## ۲. مبانی نظری ۲.۱. برنده در کالاهای خدمات

برند مفهومی است که برای توسعه یک محصول طراحی شده است (Chan et al., 2021, p. 331). در تعريف مرتبط با برنده دو دسته تعريف به چشم می‌خورد؛ برخی برنده را مجموعه‌ای از دارایی‌ها و بدهی‌های مرتبط با نام برنده و نمادی می‌دانند که برای بنگاه‌ها، ارزش نمادین ایجاد می‌کند و منجر به ارتقای خواسته‌ها یا سبک زندگی مرتبط با

جدول شماره ۳: انواع تعريف برنده

تعريف	انواع تعريف برنده
برند، نام، واژه، سمبل، طرح یا ترکیبی از آنهاست که هدف آن شناساندن محصولات یا خدمات فروشنده‌ها) به مشتریان و نیز تمايز محصولات و خدمات آنها از سایر قباست.	دسته اول: بیشتر بر کاربرد تأکید دارد
برند، ذهنیت، احساس باطنی و ادراک درونی شخص درباره یک محصول، خدمت یا شرکت است	دسته دوم: بیشتر بر ذهنیت و احساسات مخاطب تأکید دارد

(Moghadam, 2016; Sanayeei & Molaei, 2014; Shafaghi, 2011)

می‌آورند، انتظار می‌رود چه افکار و احساساتی به ذهن بیاید؟ و شهرها چگونه می‌توانند از منابع خود نتایج بهتری کسب کنند؟ این سئوالات در قالب برنده‌سازی شهری قرار دارد (Gauli et al., 2014, p. 17). در جدول شماره ۴، برخی از مهم‌ترین و جدیدترین تعريف برنده‌سازی شهری آورده شده است.

## ۲.۲. برنده‌سازی شهری

از آنجاکه شهرها مایل به افزایش رفاه و شهرت خود از طریق گردشگری و توسعه اقتصادی هستند، باید ابتدا به برخی سئوالات اساسی پاسخ دهند؛ مثلاً این که می‌خواهند با چه چیزی شناخته شوند؟ چگونه می‌توانند برجسته‌تر و رقابتی‌تر باشند؟ هنگامی که مردم نام شهر را

جدول شماره ۴: تعريف برنده‌سازی شهری

تعريف	منبع
روشی است که با ایجاد تصویری مشبّت موجب تمايز شهرها می‌شود	(Cai, 2002, p. 722)
روشی برای افزایش جاذبه شهر است	(Rainisto, 2003, p. 12)
تلاشی است برای ایجاد هویت یک مکان و ترویج آن به عموم، چه در داخل و چه در خارج	(Anholt, 2006)
راهبردی است که شهرها در تلاش برای متمایز ساختن خود از بقیه شهرها، ایجاد غرور مدنی در میان شهروندانشان و کمک به تصمیم‌گیری گردشگران و صاحبان تجارت اتخاذ می‌کنند	(Kavaratzis & Ashworth, 2007, p. 18)
ایجاد تصاویری است که سرمایه‌گذاران، مشاغل، گردشگران و ساکنان جدید را جذب می‌کند	(Belabas et al., 2020, p. 1317)
راهبردی بازاریابی برای تقویت روابط و ایجاد تصویری خوب از شهر برای بازدیدکنندگان است	(Chan et al., 2021, p. 331)
فرآیند راهبردی و سیاسی است که فعالانه به دنبال تغییر شهر است و نیاز به حمایت پایدار از سوی سیاست‌مداران، مقامات دولتی، سهامداران کلیدی و مردم دارد	(Ma et al., 2021, p. 3)
فرآیند ساخت تصویر شهر با هدف تأثیرگذاری مطلوب بر گروه‌های هدف است و موجب رقابت شهرها برای سرمایه‌گذاری و جذب افراد ماهر می‌شود	(Scholvin, 2021, p. 5)
ابزاری برای شکل دادن به تصاویر شهر در میان ساکنان و افراد خارجی است	(VanHoose et al., 2021, p. 2)

مالکیت، مشارکت ذی‌نفعان و توسعه برنده، ممکن است پیچیده‌تر از برنده‌سازی محصول باشد (Herget et al., 2015, p. 120; Yang et al., 2018, p. 1). در جدول شماره ۵، به تفاوت‌های میان برنده‌سازی محصول و مکان اشاره شده است.

برندهای شهری با برندهای محصولات قابل مقایسه هستند (Jojic, 2018, p. 152). برنده شهرها همانند برنده محصولات، سیگنالی بیرونی است که احساسات را بر می‌انگیراند، آگاهی را افزایش می‌دهد و بر رفتارها تأثیر می‌گذارد (Gómez et al., 2018, p. 191)، اما به دلیل وجود

جدول شماره ۵: مقایسه برنده‌سازی محصول و برنده‌سازی شهری

برنده‌سازی مکان/ شهر	برنده‌سازی محصول	معیار
۱۹۸۰-۱۹۷۰ دهه	۱۳۰۰ قبل از میلاد	زمان
شخصیت‌ها، نام‌ها، شعارهای آرم‌ها، آثار، طراحی	نام‌ها، آرم‌ها، نمادها	اجزای برنده
متخصصان، مشاوران	مدیر بازاریابی	کارگزار
اجتماعی، اقتصادی و سیاسی	تصویر، ویژگی‌ها	عنصر کمک‌کننده
مکان، کشور، منطقه، شهر	خدمات، کالا، مصنوعات	ماهیت
شهرداری‌ها و حکومت‌های محلی	بودجه شرکت	بودجه
طولانی	کوتاه	عمر
گردشگران، سرمایه‌گذاران، دانشجویان، مردم محلی و نیروی کار	مشتریان	صرف‌کنندگان هدف
به طور عمده رضایت احساسی	عملکردی و احساسی	منابع استفاده‌کنندگان
رشد اقتصادی، تصویر	فروش و توسعه ارتباطات	منابع تولید کنندگان
اشتغال ذی نفعان	تولید، کارخانه	تولید
مکان‌ها، شهروها، کشورها	ساختمان‌های مخصوص	رقیا
چندین ذی نفع	مالک احصاری	مالکیت
چند منظوره، چند تصویره	یک تصویر برای صرف‌کنندگان	پیچینگی

(Mlangeni, 2008, p. 48)

در مجموع با توجه به ادبیات بیان شده در بخش‌های برنده و برنده‌سازی شهری و گردشگری، پژوهش حاضر، برنده‌سازی شهری را بدین صورت تعریف می‌کند که فرآیندی برای شکل‌دهی به تصاویر ذهنی افراد مختلف از شهر است که با ایجاد یا تقویت تصویر ذهنی مثبت از شهر موجب جذب سرمایه‌گذاران و انتخاب شهرها برای کار، سکونت و تحصیل می‌گردد و به دلایل مختلف از جمله مالکیت ذی نفعان مختلف و توسعه برنده، متفاوت از برنده‌سازی محصولات و خدمات است. بنابراین می‌توان گفت گروه‌های هدف برنده‌سازی شهری پنج گروه ساکنان، گردشگران، دانشجویان، سرمایه‌گذاران و مدیریت شهری هستند. پژوهش حاضر با تمرکز بر نقش برنده‌سازی در راستای توسعه گردشگری، سعی دارد تا گروه هدف گردشگران را در مرکز توجه موضوع در شهر مورد مطالعه برسی کند.

### ۳. شهر مورد مطالعه

شهر یزد یکی از شهرهای مرکزی ایران و دارای جاذبه‌های گردشگری فراوان است. براساس مطالعات کتابخانه‌ای و میدانی پژوهش حاضر، شهر یزد دارای ۱۹ برنده متنوع است که عبارتند از: شهر میراث جهانی، شهریاراگارهای کهن و باستانی ایران، شهر قنات، شهر قنوت و قناعت، شهر خشت خام، شهر شیرینی، دارالعلم، پایتخت کتاب، دارالعباده، شهر بادگیرها، شهر دوچرخه‌ها، شهر آبانبارها، شهر آتش و آفتاب، نگین کویر، پنجمین شهر صنعتی ایران، حسینیه ایران، شهر هوشمند و شهر پایدار. با دسته‌بندی این القاب طبق جدول شماره ۶ مشخص می‌گردد که شهر یزد در ابعاد مختلف میراثی و تاریخی، مذهبی و معنوی، صنعتی و تولیدی و زیست‌محیطی پتانسیل بالایی برای برنده‌سازی شهری دارد که البته این مهم تاکنون و در قالب طرح رسمی برنده‌سازی انجام نشده است.

گردشگری از صنایع متفرق است که فعالیت‌های آن تا حد زیادی بر اقتصاد کشورهای مختلف تأثیر می‌گذارد (Singh et al., 2021, p. 1). بسیاری از کشورها، این صنعت را منبع اصلی درآمد، اشتغال، رشد بخش خصوصی و توسعه ساختار زیربنایی می‌دانند (Lee & Liu, 2011, p. 43). براساس آمارهای سازمان جهانی گردشگری، حجم پولی که از طریق جهانگردان دنیا طی یک سال جابه‌جا می‌شود، حدود ۲,۵ برابر درآمد سالانه کشورهای عضو ایک از محل فروش نفت است. همچنین کارشناسان معتقدند که هر دلار سرمایه‌گذاری در صنعت گردشگری، در مدت بیست سال حدود چهار هزار دلار درآمد عاید سرمایه‌گذار خواهد کرد. متأسفانه ایران، با وجود جاذبه‌های فراوان گردشگری، در این صنعت پرسود، جایگاه قابل توجهی ندارد (Ismailpour & Parsa, 2013, p. 2).

برنده‌سازی شهری یکی از مهمترین مؤلفه‌های اثرگذار در پیشرفت گردشگری شهری است (Fernandez & Meethan, 2014, p. 1) که نقش مهمی در ساخت وجهه یک شهر در بخش گردشگری دارد (Chan et al., 2021, p. 331) و موجب رقابت‌پذیری شهرها در جذب گردشگر می‌شود (Yazdani et al., 2018, p. 1087). برنده‌سازی در گردشگری به معنای تشویق مقاصد برای ایجاد یک محیط پویایست که مجموعه‌ای از گردشگران، سرمایه‌گذاران و استعدادهای فردی را جذب کرده و نگه می‌دارد (Linh, 2012, p. 13). می‌توان گفت این مهم با برنده‌سازی مقصد ارتباط دارد؛ زیرا برنده‌سازی مقصد در صدد است، یکتایی و یگانگی مقصد گردشگری را تأیید نموده و تصویر مثبتی به بازارهای هدف نشان دهد (Aziz et al., 2012). برنده‌سازی مقصد مزایایی برای صنعت گردشگری به همراه دارد و به ایجاد و مدیریت متمایز تصویر مقصد کمک می‌کند (Linh, 2012, p. 16).

جدول شماره ۶: پتانسیل بالای یزد برای تدوین طرح‌های برنده‌سازی شهری

برند مرتبط در یزد	ابعاد
شهر خشت خام، شهر یادگارهای کهن، شهر میراث جهانی، شهر بادگیرها، شهر آبانبارها، شهر قنات	میراثی و تاریخی
دارالعباده، دارالعلم، پایتخت کتاب، حسینیه ایران، شهر قنوت و قناعت	مذهبی و معنوی
پنجمین شهر صنعتی ایران، شهر هوشمند یزد، شهر ترمه، شهر شیرینی	صنعتی و تولیدی
شهر آتش و آفتاب، نگین کویر، شهر دوچرخه، شهر پایدار	زیست‌محیطی

تا با تماس‌های صوتی و تصویری مجازی، این مهم را برطرف کنند. تحقیق حاضر به لحاظ ماهیت، کاربردی، به لحاظ هدف، توصیفی و به لحاظ روش، تحلیلی تفسیری است.

در راستای روایی مصاحبه از روش روایی محتوایی استفاده شده است. روایی محتوایی، ایجاد اطمینان می‌کند که همه ابعاد و مؤلفه‌هایی که می‌توانند مفهوم مورد نظر را انعکاس دهند و در آن سنجش وجود دارد، مدنظر قرارگرفته است (Gholipour et al., 2011, p. 41). در ابتدا سوالات مصاحبه از دیدگاه پژوهشگران مورد ارزیابی قرار گرفت. این ارزیابی در اصل بر روایی محتوایی شاخص‌های ارائه شده برای سنجش ابعاد موردنظر در طرح تحقیق تمرکز داشت. به منظور اعتمادپذیری تحقیق، اعتبار و تأیید پذیری آن نیز، تمامی فرایند تحقیق به صورت روشن و شفاف به مصاحبه‌شوندگان توضیح داده شده و در تحقیق نیز ارائه شده است. در جدول شماره ۷، مشخصات نمونه مورد مصاحبه و نوع ارتباطشان با موضوع آورده شده است.

##### ۵. یافته‌های پژوهش

با توجه به ماهیت روش به کار گرفته شده، تعییر و تفسیر داده‌ها در این پژوهش از طریق کدگذاری جملات حاصل از مصاحبه‌ها صورت گرفته است. کدگذاری نشانگر عملیاتی است که طی آن داده‌ها خرد می‌شوند، مفهوم پردازی می‌شوند و آنگاه به روش‌های جدید دوباره به یکدیگر متصل می‌شوند (Menvariyan et al., 2013, p. 51). در این روش تحلیل، پژوهشگران درصد هستند تا در حد امکان، به آشکار نمودن پیام‌های نهفته در مصاحبه‌ها پردازنند و برای معنا بخشیدن ساختاری، آنها را با رویکرد تفسیری مورو و رمزگذاری کنند. سپس به کمک کدگذاری باز، محوری و انتخابی پیش رفتنه تا با کشف ارتباط میان آنها، مدل موردنظر پژوهش، ازداده‌های مصاحبه استخراج شود.

##### ۱. کدگذاری باز

کدگذاری باز شامل دو فعالیت کلیدی مفهوم‌سازی و مقوله‌بندی است (Strauss & Corbin, 2006, p. 61). این مرحله از مبانی نظری محدود و بلافضله پس از اولین مصاحبه، انجام شده و پژوهشگر پس از هر مصاحبه، مفاهیم آن را استخراج و ترکیب نموده است. در پژوهش حاضر، ابتدا کدهای مصاحبه‌ها استخراج شد و سپس با مقایسه و طبقه‌بندی کدهای مشابه، ۵۱ مفهوم استخراج شد. در گام سوم از طریق طبقه‌بندی مفاهیم مشابه، مقوله‌پردازی آنها صورت گرفت. نتایج حاصل از کدگذاری ثانویه که به شکل‌گیری مقوله‌ها انجام گردید را می‌توان به صورت جدول شماره ۸ بیان کرد.

بنابراین و براساس آنچه گفته شد، اهمیت برنده‌سازی در راستای توسعه گردشگری به ویژه در شهریزد، آشکار می‌گردد و پژوهش حاضر در صدد است تا دستیابی به این مهم را تسهیل نماید. اما نکته‌ای که ذکر آن به ویژه با توجه به تعدد برندهای بیزد، ضروری است این است که اگر برند شهری برای هرگروه به شکلی جداگانه تشکیل شود، آن شهر بخش اعظمی از ارزش برنده‌سازی فعل خود را از دست خواهد داد (Dinnie, 2011, p. 15); زیرا ارسال پیام‌های متنوع به ذی نفعان مختلف، می‌تواند ناشی از عدم هماهنگی میان سازمان‌های مختلف باشد و در نتیجه این بیام‌ها باید در یک جهت مدیریت شده و راهبرد برنده‌سازی شهر به دقت تعریف شود؛ زیرا آشافتگی برند شهرها، می‌تواند چالش‌هایی ایجاد کند که از مزایای آن بیشتر باشد (Gómez et al., 2018, p. 191).

##### ۴. روش پژوهش

زمانی که تمامی مفاهیم مربوط به یک پدیده هنوز مشخص نشده‌اند یا دست کم در مکان مورد مطالعه خاص مشخص نیستند یا اگر مشخص شده‌اند، هنوز روابط بین این مفاهیم به خوبی درک نشده‌اند، از روش پژوهش کیفی برای درک بهتر پدیده‌ها استفاده می‌شود (Homan, 2010, p. 8). همچنین در موضوعاتی که در خصوص اندیشه و تفکر در مورد کلیت یک پدیده است و آمار و اطلاعات عینی در خصوص آن وجود ندارد، بهترین روش، پویش جمعی و رجوع به اندیشه‌های مختلف و رصد آنهاست (Rahmani et al., 2019, p. 8). بنابراین به سبب آن که طرح‌های رسمی برنده‌سازی در کشور رواج چندانی نداشته و در شهریزد نیز طرح رسمی برنده‌سازی تدوین نشده، در پژوهش حاضر روش کیفی مورد استفاده قرار گرفته و بدین منظور براساس ملاک‌هایی همچون آشنازی با مفاهیم برنده‌سازی و گردشگری و همچنین شهریزد و در دسترس بودن و آمادگی برای همکاری، گروه اولیه به منظور مصاحبه عمیق نیمه‌ساختاریافته انتخاب شده که شامل حرفة‌مندان در عرصه مدیریت شهری، گردشگری و دانشگاهیان بودند و سپس با تکنیک زنجیره‌ای (گلوله برفی) گروه‌های بعدی برای مصاحبه توسط همین گروه معرفی شدند. نمونه‌گیری تا جایی تداوم یافت که با ادامه نمونه‌گیری، اندیشه جدیدی به وجود نیاید و به اصطلاح پژوهش به اشباع نظری و کفايت برسد. گفتنی است که اشباع نظری از نمونه دوازدهم تا حدودی شکل گرفت، اما روند پژوهش تا نفر چهاردهم ادامه یافت. در این پژوهش، نحوه استخراج داده‌ها به صورت دستی بوده و از نرم‌افزار خاصی استفاده نشده است. قلمرو زمانی این پژوهش سال ۱۴۰۰ بوده و در کشور ایران صورت گرفته و در فاصله زمانی انجام پژوهش حاضر، شیوع ویروس کرونا موجب شد تا امکان مصاحبه رو در رو با برخی از کارشناسان وجود نداشته باشد و پژوهشگران سعی کردند

جدول شماره ۷: مشخصات نمونه

تحصیلات	تعداد	نوع ارتباط با موضوع برنده‌سازی شهری
دکتری	۴	هیأت علمی دانشگاه در حوزه شهرسازی، گردشگری و بازاریابی
دکتری و کارشناسی ارشد	۴	پژوهشگر در حوزه شهرسازی، گردشگری، برنده‌سازی و بازاریابی
کارشناسی ارشد و کارشناسی	۶	کارشناس و فعال در حوزه گردشگری و برنده‌سازی
-	۱۴	مجموع

## جدول شماره ۸: مفاهیم و مقوله‌های مستخرج از مصاحبه‌ها

ردیف	مفهوم	مفهوم	مقوله
۱	افزایش جذب سرمایه‌گذار		رقبت شهرها در عرصه جهانی
۲	توسعه اقتصادی		
۳	تأمین شرایط برای کار و زندگی		
۴	نایابی از منابع نفتی		
۵	ظرفیت و مزایای بالای گردشگری برای سرمایه‌گذاری		مشکلات اقتصادی و لزوم توجه به گردشگری و برنده‌سازی شهری
۶	فرصت بازاریابی محصولات محلی		
۷	ظرفیت بالای پزد در ابعاد میراثی و تاریخی، صنعتی و تولیدی، مذهبی و معنوی و زیست‌محیطی		
۸	ثبت جهانی شهریزد		پتانسیل بالای شهریزد برای برنده‌سازی شهری
۹	قرارگیری در مثلث گردشگری پزد، اصفهان، شیراز در مرکز ایران		
۱۰	وجود ۱۹ بند متنوع شناسایی شده در پزد		تنوع برندها در شهریزد
۱۱	زیرساخت‌های اقامتی و تفریحی		
۱۲	زیرساخت‌های حمل و نقل شهری		توسعه زیرساخت‌های گردشگری
۱۳	شکل‌گیری ستاد برنده‌سازی شهری از ذی‌مدخلان مختلف		
۱۴	تعیین سازوکاری برای تهیه، اجرا و نظارت بر طرح‌های برنده‌سازی در پزد		تشکیل کارگروه ویژه برنده‌سازی در شهریزد
۱۵	تعیین برنامه عملیاتی پیکارچه		
۱۶	تدوین طرح‌های برنده‌سازی مناسب در پزد		
۱۷	استفاده از توانمندی‌های بومی		مشارکت مردم
۱۸	استفاده درست از فرصت‌های برای برقراری ارتباط مردم و مستولان		
۱۹	آموزش‌های سازمانی در راستای بهبود عملکرد اجرایی کارمندان و مدیران		آموزش کارمندان و مدیران
۲۰	حمایت و توسعه بخش آموزش عالی		
۲۱	افزایش درآمد مجموعه مدیریت شهری		
۲۲	رونق کسب و کارها		افزایش درآمد پایدار
۲۳	افزایش استغال در زمینه گردشگری		
۲۴	پرهیز از هم‌اندیشدن شهرها و خاص کردن شهریزد با برنده‌سازی شهری		
۲۵	تدوین جایگاه‌بایی برای ازبین بدن شکاف میان تصویرکنونی و هویت مطلوب شهر		هویت منحصر به فرد
۲۶	خلقیت و نوآوری		
۲۷	بهبود کیفیت زندگی ساکنان		
۲۸	تقویت جامعه محلی		کاهش مهاجرت
۲۹	ارزش‌گذاردن به استغال‌زایی و تحصیلات		
۳۰	افزایش رفاه گردشگران		رضایتمندی گردشگران
۳۱	شهرت شهرها در جهان برای کار و زندگی		
۳۲	تقویت تبلیغات و فعالیت‌های آگاه‌سازی ملی و بین‌المللی		جهانی شدن
۳۳	توسعه ارتباطات شبکه‌ای ملی و بین‌المللی		
۳۴	همسوسی برنامه‌های اجرایی و توسعه‌ای با استناد فرادست		
۳۵	ذی نفعان و ذی نفوذان متعدد		ذی‌مدخلان مختلف
۳۶	اعتماد‌سازی بین ذی نفعان		
۳۷	همراهی و مشارکت جامعه مدنی		
۳۸	موازی‌کاری سازمان‌های مرتبط با مدیریت شهری		مدیریت پیکارچه شهری
۳۹	گسترش بافت ثبتی در بیونسکو به ۷۰۰ یا ۱۰۰۰ هکتار		
۴۰	حفاظت از بافت تاریخی ثبت شده		ارزش‌های فرهنگی-تاریخی پزد
۴۱	سرمایه‌گذاری در آموزش صنایع دستی		
۴۲	برگزاری نمایشگاه‌ها، کنفرانس‌ها و رویدادهای بین‌المللی		برگزاری جشن‌های ملی و بین‌المللی برای توسعه برنده
۴۳	اعتماد‌سازی بین نهادهای رسمی، غیررسمی و مردمی		
۴۴	توسعه مشارکت و تعامل در زمینه‌های مختلف		
۴۵	شناسایی آسیب‌های اجتماعی و مشکلات شهری		توسعه سرمایه اجتماعی
۴۶	آموزش نیروی متخصص و بومی در فعالیت‌های گردشگری		
۴۷	سرمایه‌گذاری در بخش‌های اقتصادی مولده برای حمایت از جمعیت فعال شهر		
۴۸	شناسایی فرصت‌های برای کاهش فقر		افزایش رشد اقتصادی
۴۹	محیط رقابتی بولا		
۵۰	افزایش بهره‌وری افراد		
۵۱	زمان برنده‌سازی		زمان برنده‌سازی

اصلی است، تعریف می‌کند. در پژوهش حاضر پنج راهبرد برای دستیابی به هدف پژوهش شناسایی شدند که عبارتند از: «تشکیل کارگروه ویژه برندهای شهریزد»، «جلب شرکت نهادهای مردمی در توپین و اجرای طرح‌های برندهایزی»، «آموزش به مدیران و کارمندان برای اجرای هرچه بهتر طرح‌های برندهایزی»، «برگزاری جشن‌ها و رویدادهای بین‌المللی برای توسعه برنده» و «توسعه زیرساخت‌های گردشگری».

**۵.۲.۶. پیامد<sup>۷</sup>**  
کرسول (۲۰۱۲) پیامدها را به عنوان عواقب به کارگیری راهبردها تعریف می‌کند. بنابراین در صورت تحقق راهبردها، هشت پیامد مورد انتظار است که عبارتند از: «تأمین درآمد پایدار برای مجموعه مدیریت شهری یزد»، «تفویت هویت منحصر به فرد شهر یزد»، «کاهش مهاجرت»، «افزایش رضایتمندی گردشگران داخلی و خارجی شهر یزد»، «جهانی شدن»، «توسعه سرمایه اجتماعی»، «دستیابی به رشد اقتصادی» و «دستیابی به مدیریت شهری یکپارچه». در مدل پارادایمی پژوهش که در تصویر شماره ۱ آورده شده، ارتباط شرایط علی، شرایط مداخله‌گر، شرایط زمینه‌ای، پدیده محوری و راهبردها و پیامدها نشان داده شده است.

**۵.۳. گذگاری انتخابی**  
آخرین مرحله گذگاری در تئوری داده‌بنیاد، گذگاری انتخابی است که روند ساخت تئوری در این مرحله شامل انتخاب مقوله اصلی به طور منظم (سیستماتیک) و ارتباط دادن آن با سایر مقوله‌ها، اعتبار بخشیدن به روابط و پرکردن جاهای خالی با مقولاتی است که نیاز به اصلاح و گسترش بیشتر دارند (Strauss & Corbin, 2006, p. 118). در پژوهش حاضر، نحوه ارتباط شرایط علی، شرایط مداخله‌گر، پدیده محوری، شرایط زمینه‌ای، راهبردها و پیامدها در تصویر شماره ۱ آورده شده است.

## ۶. بحث

براساس یافته‌های پژوهش حاضر، از مهمترین راهبردها برای تسهیل برندهایزی در شهر یزد «تشکیل کارگروه ویژه برندهایزی» است. این مهم با نتایج پژوهش‌های پیشین با عنوانین شکل‌گیری ستاد برندهایزی (Menvariyan et al., 2013)، ایجاد ساختار مناسب برندهایزی (Ghanbari et al., 2021) و سازمان‌دهی تیم برندهایزی شهری (Mohammadifar, 2018) همسو است که برای شهرهای مختلف، تشکیل این کارگروه را پیشنهاد کرده‌اند. اما متولی تشکیل این کارگروه در شهرهای مختلف مشخص نشده و حتی اگر با مسئولیت سازمانی مشخص (مثلًاً شهرداری، میراث فرهنگی یا اتاق بازرگانی) انجام شود، ممکن است در بسیاری از دیگر شهرهای با پتانسیل بالای برندهایزی، این مهم تشکیل نشود. بنابراین در مجموع، پیشنهاد می‌گردد تا در میان مدت این کارگروه در یزد تشکیل شود اما در بلند مدت و در حالت کلی، سازمان مدیریت مقصص گردشگری در کشور تشکیل گردد تا شعب آن در شهرها، امر برندهایزی شهری را بر عهده گیرند.

7 Consequences

**۵.۴. گذگاری محوری**  
در گذگاری محوری با برقراری پیوند بین اطلاعات، آنها را به شیوه جدیدی به یکدیگر ربط می‌دهند. این کار با استفاده از یک پارادایم (مدل الگویی یا سرمشق) که متنضم شرایط علی، پدیده، زمینه، شرایط مداخله‌گر، راهبردهای کنش/ کنش متقابل و پیامدهاست، صورت می‌گیرد (Strauss & Corbin, 2006, p. 97).

## ۵.۵. شرایط علی<sup>۸</sup>

شرایط علی مجموعه‌ای از رویدادها یا وقایعی هستند که بر پدیده محوری تأثیر می‌گذارند (Strauss & Corbin, 1998, p. 131). در پژوهش حاضر «لزوم رقابت شهرها در عرصه جهانی»، «مشکلات اقتصادی و لزوم توجه به گردشگری و برندهایزی شهری» و «پتانسیل بالای شهر یزد برای توسعه گردشگری و برندهایزی شهری» زمینه‌ساز شکل‌گیری چارچوب پیشنهادی گردیده‌اند که این سه شرط علی در قالب نه مفهوم در جدول شماره ۸ آورده شده است.

## ۵.۶. پدیده<sup>۹</sup>

مفهومه اصلی (یعنی ایده، رویداد یا اتفاق اصلی) به عنوان پدیده محوری تعریف می‌شود (Corbin & Strauss, 1990, p. 14). در پژوهش حاضر پدیده محوری «تبیین مدل برندهایزی شهری در راستای توسعه گردشگری در شهر یزد» است.

## ۵.۷. زمینه<sup>۱۰</sup>

زمینه نشانگر محل حوادث یا وقایع مرتبط با پدیده است (Menvariyan et al., 2013, p. 54). کرسول (۲۰۱۲)، شرایط زمینه‌ای را به عنوان شرایط خاصی که بر راهبردهای تأثیر می‌گذارند، تعریف می‌کند (Creswell, 2012). در پژوهش حاضر «ارش‌های فرهنگی - تاریخی یزد» و «زمان برندهایزی» که در قالب چهار مفهوم در جدول شماره ۸ آمده، به عنوان شرایط زمینه‌ای پژوهش حاضراست که بر راهبردهای تأثیر می‌گذارند.

## ۵.۸. شرایط مداخله‌گر<sup>۱۱</sup>

کرسول (۲۰۱۲) شرایط مداخله‌گر را به عنوان شرایط عمومی زمینه‌ای که بر راهبردهای تأثیر می‌گذارند، تعریف می‌کند. در واقع این شرایط به مجموعه گسترهای از شرایط که در آن پدیده محوری شکل می‌گیرد، اشاره می‌کند (Pandit, 1996, p. 12). در پژوهش حاضر «تنوع برندهایزی شهر یزد» وجود «ذی مدخلان مختلف» به عنوان شرایط مداخله‌گر تشخیص داده شده‌اند که در قالب دو مقوله و چهار مفهوم در جدول شماره ۸ آورده شده‌اند.

## ۵.۹. راهبردهای کنش/ کنش متقابل<sup>۱۲</sup>

کرسول (۲۰۱۲)، راهبردها را به عنوان اقدامات خاصی که ناشی از پدیده

1 Causal Condition

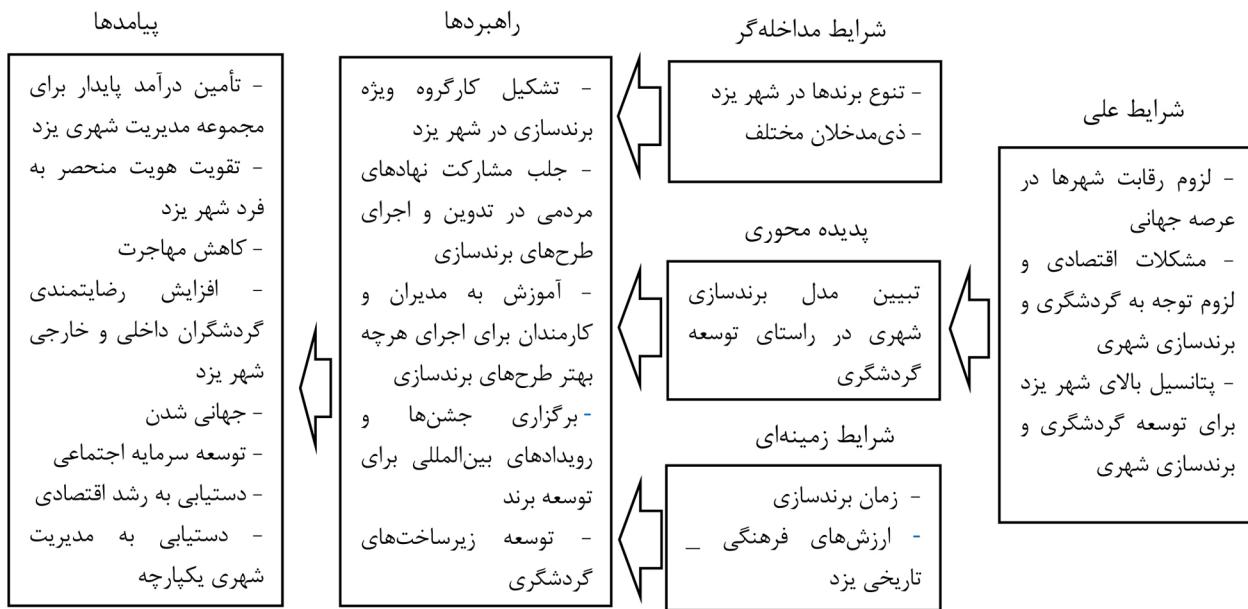
2 Core Catagory

3 Context

4 Creswell

5 Intervening Conditions

6 Actions/ Interactions Strategies



تصویرشماره ۱: مدل برندهای شهری در راستای توسعه گردشگری

## ۷.نتیجه‌گیری

بسیاری از پژوهش‌های مرتبط با برندهای شهری و گردشگری بیان می‌کنند که برندهای شهری تأثیر مثبتی بر رونق گردشگری دارد؛ از جمله (Mousavi et al., 2017)؛ (Feyzi et al., 2020)؛ (Herget et al., 2018)؛ (Shutaieva et al., 2020)؛ (Jojic, 2018)؛ (Ghanbari et al., 2021)؛ (Menvariyan et al., 2013)؛ (Hankinson, 2007)؛ (Setiadi et al., 2021)؛ (Mohammadifar, 2018)؛ (Davoodi et al., 2007) که به دنبال ارائه راهبردها و تبیین مدلی برای رونق هرچه بیشتر گردشگری از طریق ایجاد یا تقویت برندهای شهری هستند، درجهت تسهیل برندهای شهری در شهر یزد شکل گرفت. با بررسی یافته‌های پژوهش حاضر و نیز مقایسه آن با سایر پژوهش‌های مشابه، می‌توان عبارات زیر را به عنوان نتایج توسعه بخش برندهای شهری در راستای گردشگری، مطرح ساخت:

- پنج گروه «ساکنان»، «گردشگران»، «دانشجویان»، «سرمایه‌گذاران» و «مدیریت شهری» ذی نفعانی هستند که در صورت برندهای مناسب شهری، از منافع کوتاه‌مدت و بلندمدت برندهای شهری بهره‌مند می‌گردند. بنابراین شهرهای مختلف جهان، به سبب جذب ذی نفعان یادشده برای سکونت، گردشگری، تحصیل و سرمایه‌گذاری، لازم است به اتخاذ راهبردهای مناسب برندهای شهری و رقابت پردازند.
- بسیاری از شهرهای ایران با وجود پتانسیل بالا برای برندهای شهری، نداشته و حتی بخش گردشگری ذی نفعانی شهری در سازمان‌هایی مانند شهرداری، میراث فرهنگی و اتاق بازرگانی پخش شده و بنابراین پیشنهاد می‌گردد با تجمیع بخش گردشگری در سازمانی با عنوان مدیریت مقصدهای شهری، در راستای مدیریت یکپارچه شهری حرکت کرده و امر برندهای شهری کشور نیز به آن محول گردد تا شعب آن در شهرهای مختلف، ایجاد یا تقویت برندهای شهری را بر عهده گرفته و بر تداوم آن نظارت کنند.

در راستای تحقق اهداف پژوهش، اتخاذ راهبردهای دیگری نیز که در شهر یزد مورد تأکید کارشناسان قرار گرفته‌اند، عبارتنداز: «جلب مشارکت نهادهای مردمی در تدوین و اجرای طرح‌های برندهای شهری»، «آموزش به مدیران و کارمندان برای اجرای هرچه بیشتر طرح‌های برندهای شهری»، «برگزاری جشن‌ها و رویدادهای بین‌المللی برای توسعه برندهای شهری گردشگری». در این میان «جلب مشارکت ذی نفعان» و «برگزاری جشن‌ها و رویدادهای بین‌المللی» راهبردهای مهمی هستند که در پژوهش‌های دیگر (Menvariyan et al., 2013)، (Ghanbari et al., 2021)، (Mohammadifar, 2018)، (Davoodi et al., 2007)، (Hankinson, 2007)، (Setiadi et al., 2021) برای شهرهای دیگر بیان شده‌اند و این امر بیانگر اهمیت راهبردهای گفته شده در برندهای شهری در راستای توسعه گردشگری است. همچنین در پژوهش‌های ذکر شده پیشین به دو راهبرد «آموزش به کارمندان برای اجرای هرچه بیشتر طرح‌های برندهای شهری» و «توسعه زیرساخت‌های گردشگری» اشاره‌ای نشده بود که به نظر می‌رسد در شهر یزد از اهمیت بالایی برخوردارند. با اتخاذ راهبردهای مطروحه، پیامدهایی مورد انتظار است که عبارتند از: «تأمین درآمد پایدار برای مجموعه مدیریت شهری»، «تقویت هویت منحصربه فرد شهر»، «کاهش مهاجرت»، «جهانی شدن»، «توسعه سرمایه اجتماعی»، «دستیابی به رشد اقتصادی» و «دستیابی به مدیریت شهری یکپارچه». در این میان با توجه به طبقه‌بندی پیامدها به پیامدهای اقتصادی و اجتماعی در سایر پژوهش‌ها به نظر می‌رسد، پیامدهای «کاهش مهاجرت» و «جهانی شدن» که در سایر پژوهش‌ها به آنها اشاره نشده به صورت ویژه‌ای پس از توجه به برندهای شهری، در یزد مورد انتظار باشد. با توجه به این که یکی از شرایط ثبت جهانی شهر یزد در یونسکو، رونق جریان زندگی و سکونت در بافت تاریخی است، دو پیامد «کاهش مهاجرت» و «جهانی شدن» پیامدهای حائز اهمیتی هستند که لازم است با برندهای شهری به آنها توجه شود.

**References:**

- Anholt, S. (2006). The Anholt-GMI city brands index: How the world sees the world's cities. *Place branding*, 2(1), 18-31.
  - Aziz, N., Kefallonitis, E., & Friedman, B. A. (2012). Turkey as a destination brand: Perceptions of United States Visitors. *American International Journal of Contemporary Research*, 2(9).
  - Belabas, W., Eshuis, J., & Scholten, P. (2020). Re-imagining the city: Branding migration-related diversity. *European Planning Studies*, 28(7), 1315-1332.
  - Cai, L. A. (2002). Cooperative branding for rural destinations. *Annals of tourism research*, 29(3), 720-742.
  - Chan, A., Suryadipura, D., & Kostini, N. (2021). City image: city branding and city identity strategies. *Review of Integrative Business and Economics Research*, 10, 330-341.
  - Corbin, J. M., & Strauss, A. (1990). Grounded theory research: Procedures, canons, and evaluative criteria. *Qualitative sociology*, 13(1), 3-21.
  - Creswell, J. W. (2012). PERSONAL COPY: Educational Research: Planning, Conducting, and Evaluating Quantitative and Qualitative Research. Pearson Education, Incorporated.
  - Dinnie, K. (2011). Introduction to the theory of city branding. In *City branding* (pp. 3-7). Springer.
  - Dinnie, K. (2013). City Branding: Theory and Cases (Translated by M. Rostami). Tehran: Tabalvor Publication. [in Persian]
  - Fernandez, D. B., & Meethan, K. (2014). The Relationship of City Branding and Tourist Promotion: The Case of Plymouth (UK) and Malaga (Spain). *Athens Journal of Tourism*, 1 (3).
  - Feyzi, S., Heydari Chiyaneh, R., Roustayi, S., & Journal. (2020). Barresi-ye Taasir-e Brandsazi Maghased bar tosee-ye gardeshgari shahri Motalee-ye Moredi: Kalansahre Tabriz [Investigating the Impact of Target Branding on Urban Tourism Development, Case Study: Tabriz Metropolis]. *Tahghighat-e Karbordi-ye Oloum-e Joghrafiyati*, 20 (59), 229- 252. [in Persian]
  - Gauli, R., Hyytiäinen, S., & Nadan, K. (2014). How to build successful city brands?: Case Cities: San Francisco and Los Angeles.
  - Ghanbari, F., Saeida Ardakani, S., Rezaei, M., & Rajabi
- در برنده‌سازی شهری، اندازه شهر مهم نیست، اما توجه به هویت متمایزو رقابتی شهر حائز اهمیت است. بنابراین لازم است برندهای متعددی که گاهی نیز غیررسمی در شهرهای مختلف (برای مثال در شهریزد) ساخته می‌شوند، در یک جهت مدیریت شوند؛ زیرا آشتفتگی برنده‌ها، بیانگر عدم هماهنگی میان سازمان‌های مختلف است و چالش‌هایی ایجاد می‌کند که از مزایای آن بیشتر است.
- برنده‌سازی‌ای موفق بوده است که یا در راستای گرایشات جهانی و یا سازگار با ویژگی‌های خاص محلی شکل گرفته‌اند. در این راستا پس از تشکیل کارگروه ویژه برنده‌سازی یا تأسیس سازمان مدیریت مقدس، به منظور ایجاد یا تقویت و نظارت بر اجرای مناسب برنده‌سازی شهری، اتخاذ راهبردهایی همچون «جلب مشارکت نهادهای مردمی در تدوین و اجرای طرح‌های برنده‌سازی»، «آموزش به مدیران و کارمندان برای اجرای هرچه بهتر طرح‌های برنده‌سازی»، «برگزاری جشن‌ها و رویدادهای بین‌المللی برای توسعه برنده» و «توسعه زیرساخت‌های گردشگری» می‌توانند مؤثر باشند که پیامدهای مثبتی بر ابعاد مختلف اقتصادی، اجتماعی، زیست‌محیطی، کالبدی و مدیریتی شهری نیز خواهند داشت.
- با توجه به یافته‌های پژوهش حاضر، لزوم انجام پژوهش‌های آتی همچون «سنجهش و بررسی تطبیقی ارزش ویژه برنده در شهرهایی که طرح‌های برنده‌سازی برای آنها انجام شده است» و «تبیین شکاف نظریه و عمل در برنده‌سازی شهری» نیز ضروری به نظر می‌رسد.

- Meybodi, A. (2021). Erae-ye Olgouye Brandsazi-ye Shahri ba rouykard-e Tosee Gardeshgari, Motalee Moredi: Shahr-e Shiraz, [Presenting an urban branding model with a tourism development approach, a case study: Shiraz]. Barnamerizi-ye Mantaghe-ei, 11(41). [in Persian]
- Gholipour, A., Abouyi Ardakan, M., & Peydayesh, E. (2011). Barresi-ye avamel-e Moasser dar Sheklgiri Tasvir-e Shahr dar rastaye brandsazi-ye mosser-e Shahri [Investigating the effective factors in shaping the image of the city in the direction of effective urban branding]. Honar-Ha-Ye-Ziba, 3 (45), 37- 46. [in Persian]
  - Gilboa, S., & Jaffe, E. (2021). Can one brand fit all? Segmenting city residents for place branding. Cities, 116, 103287.
  - Gómez, M., Fernández, A. C., Molina, A., & Aranda, E. (2018). City branding in European capitals: An analysis from the visitor perspective. Journal of Destination Marketing & Management, 7, 190-201.
  - Hankinson, G. (2007). The management of destination brands: Five guiding principles based on recent developments in corporate branding theory. Journal of brand management, 14(3), 240-254.
  - Herget, J., Petrù, Z., & Abrhám, J. (2015). City branding and its economic impacts on tourism. Economics & Sociology, 8(1), 119.
  - Hildreth, J. (2012). The Saffron European City Brand Barometer. London: Safron Brand Consultants.
  - Homan, H. (2010). Rahnama-ye elmi-ye Pazhouhesh-e Keyfi [Scientific guide to qualitative research. Tehran: Motalee va Tadvine-e Kotob Oloum-e Ensani Daneshgah-ha (Samt). (second edition) [in Persian]
  - <http://4barandeh.ir>. (2021).
  - Ismailpour, H., & Parsa, S. (2013). Berandsazi-ye Makan, Taarif, Mavane va Rahkarha [Place branding, definitions, barriers and solutions]. Bahman and Esfand Commercial Surveys, 63. [in Persian]
  - Jojic, S. (2018). City branding and the tourist gaze: City branding for tourism development. European Journal of Social Science Education and Research, 5(3), 150-160.
  - Karagiannis, D., & Andrinos, M. (2021). The role of sustainable restaurant practices in city branding: The case of athens. Sustainability, 13(4), 2271.
  - Kavaratzis, M., & Ashworth, G. J. (2007). Partners in coffeeshops, canals and commerce: Marketing the city of Amsterdam. Cities, 24(1), 16-25.
  - Lee, T., & Liu, R. (2011). Strategy formulation for the recreational areas of Central Taiwan: An application of SWOT (strengths, weaknesses, opportunities, threats) analysis. Journal of Hospitality Management and Tourism, 2(3), 38-47.
  - Linh, D. T. (2012). Practice of internet marketing in destination branding. Management Research, 2(4), 296-309.
  - Ma, W., de Jong, M., Hoppe, T., & de Bruijne, M. (2021). From city promotion via city marketing to city branding: Examining urban strategies in 23 Chinese cities. Cities, 116, 103269.
  - Menvariyan, A., Abouei Ardakan, M., Pourmosavi, S., & Rahimiyan, A. (2013). Model-e Farayani Beransazi Shahri Bara-ye- Kalanshahr-haye Iran, [Urban branding process model for Iranian metropolises]. Modiriyate dolati, 13, 41-63. [in Persian]
  - Mlangeni, P. V. (2008). Implications of urban branding to local economic development in the inner city of Johannesburg University of the Witwatersrand.
  - Moghadam, F. (2016). Berandsazi dar haft gam: rahnama-ye karbordi-ye khalgh va Modiriyat-e Brand, [Branding in seven steps: A practical guide to brand creation and management]. Tehran: Site. [in Persian]
  - Mohammadifar, Y. (2018). The necessities and consequences of city branding and emphasizing the economy of urban tourism.
  - Mousavi, S., Sepahvand, R., & Shariatnezhad, A. (2017). Tabyine Moallefehaye brandsaziye shahri ba taakid bar senate gardeshgari, morede motalee: shahrestane Khorram [Abad Explaining the components of urban branding with emphasis on tourism industry, Case study: Khorramabad city]. Gardeshgari va Tosee 6 (4), 160- 179. [in Persian]
  - Pandit, N. R. (1996). The creation of theory: A recent application of the grounded theory method. The qualitative report, 2(4), 1-15.
  - Rahmani, M., Azizi, M., & Nourian, F. (2019). Finding the Roots of the Contemporary Problems of Tehrān Based On the Philosophical Hermeneutic Approach. Gilan: Danesh-e Shahrsazi, 3(3), 1- 20. <https://doi.org/10.22124/UPK.2019.14691.1310> [in Persian]
  - Rainisto, S. K. (2003). Success factors of place marketing: A study of place marketing practices in Northern Europe and the United States. Helsinki University of Technology.

- Sanayeei, A., & Molaei, A. (2014). Berandsazi dar maghased-e gardesshgari [Branding in tourism destinations]. Shiraz: Islamic World Science Citation Database. [in Persian]
- Scholvin, S. (2021). Analysing gateway cities at different scales: From global interlinking and regional development to urban branding. *Geography Compass*, 15(7), e12579.
- Setiadi, A., Rudwiarti, L. A., Priscilia, F., & Wardhani, M. K. (2021). City tourism branding resilience during the Covid-19 pandemic in Yogyakarta, Indonesia. *Spatium*, 1-8.
- Shafaghi, A. (2011). Memari brand va Branding [Brand and branding architecture]. Tehran: Behine Faragir Publishing Company. [in Persian]
- Shutaieva, E., Pobirchenko, V., Karlova, A., & Polyukhovich, E. (2020). Branding of Tourist Destinations. *Journal of Environmental Management & Tourism*, 11(4 (44)), 973-978.
- Singh, A. L., Jamal, S., & Ahmad, W. S. (2021). Impact assessment of lockdown amid COVID-19 pandemic on tourism industry of Kashmir Valley, India. *Research in Globalization*, 3, 100053.
- Strauss, A., & Corbin, J. (1998). Basics of qualitative research techniques.
- Strauss, A., & Corbin, J. (2006). Osoul-e Raveshtahghe Keyfi: Nazariye Mabnayi, Raviye-ha va Shive-ha [Principles of Qualitative Research Methodology: Grounded Theory, Procedures and Methods]. (Translated by B. Mohammadi). Pajoheshgah Oloum Ensani va Motaleat Farhangi. [in Persian]
- VanHoose, K., Hoekstra, M., & Bontje, M. (2021). Marketing the unmarketable: Place branding in a postindustrial medium-sized town. *Cities*, 114, 103216.
- Yang, Q., Lu, H., Scoglio, C., de Jong, M., & Gruenbacher, D. (2018). A network-based approach to model the development of city branding in China. *Computers, Environment and Urban Systems*, 72, 161-176.
- Yazdani, M., Alipour, E., Dashti, A. H., & Arzhengi, B. (2018). Analysis and evaluation of the role of mass media on urban branding in tourism. *Civil Engineering Journal*, 4(5), 1087-1094.

نحوه ارجاع به مقاله:

نادی، محمدباقر؛ اکبری، رضا؛ رفیعیان، محسن؛ (۱۴۰۱) تبیین مدل برندازی شهری در راستای توسعه گردشگری (نمونه مورد مطالعه: شهر یزد)، *مطالعات شهری*، 11، 3-14. doi: 10.34785/J011.2022.452/Jms.2022.98.

### Copyrights:

Copyright for this article is retained by the author(s), with publication rights granted to Motaleate Shahri. This is an open-access article distributed under the terms of the Creative Commons Attribution License (<http://creativecommons.org/licenses/by/4.0>), which permits unrestricted use, distribution, and reproduction in any medium, provided the original work is properly cited.

